Партнерка Инфоклуба

Самое МАСШТАБНОЕ улучшение условий в истории партнерской программы

Ключевые изменения:

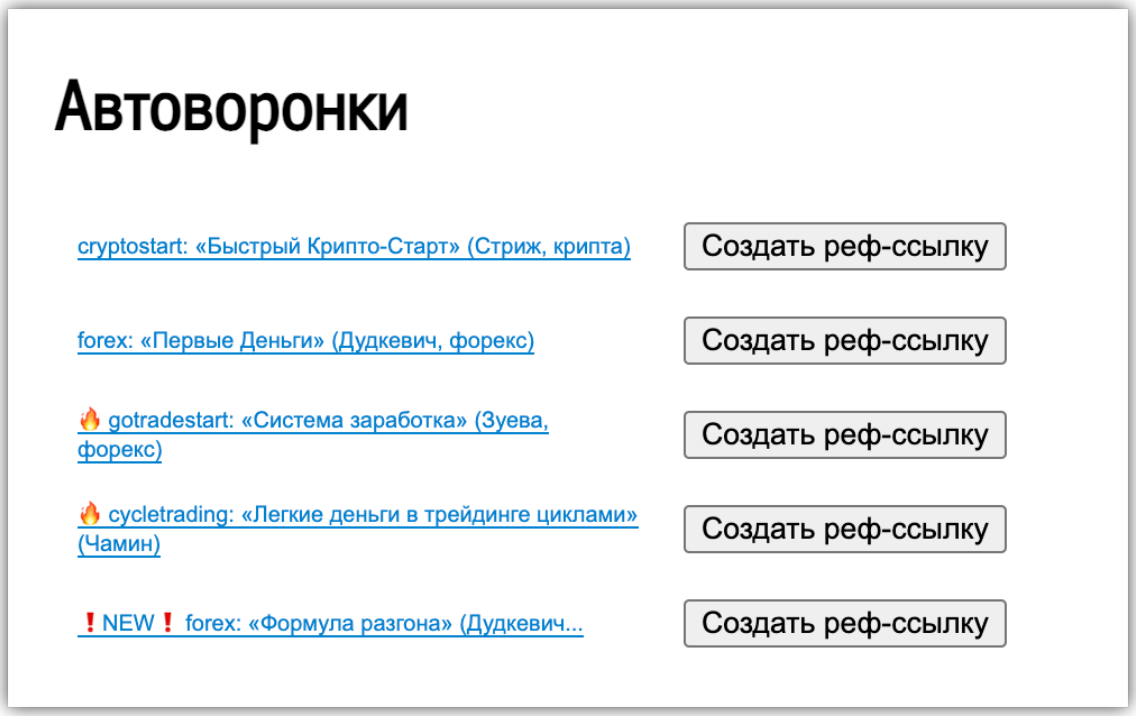
- теперь комиссионные начисляются
  за каждую покупку каждого клиента 🔥
- сумма начисляемых комиссионных
  вырастет на 424% (в 5.2 раза) 🤑
- весь ранее привлеченный трафик автоматически
  учитывается по улучшенным условиям! 😎

➡️ [Перейти в партнерский аккаунт]

[Связаться с Куратором Партнерки (в телеграм)]

Принципиальная схема сотрудничества

- Вы рекламируете **<u>любую страницу</u>** нашего сайта. Мы рекомендуем привлекать пользователей на страницы регистрации в наши автоворонки:



  По Вашему желанию, трафик может привлекаться на продающий сайт любого платного тренинга, страницу регистрации на любой вебинар или группу в Инфоклубе, страницу прямого эфира и даже телеграм-канал — технически это не играет никакой роли. **Главное, чтобы пользователь попал на наш ресурс по Вашей партнерской (реф) ссылке**

- Привлеченный пользователь «привязывается» к Вашему партнерскому аккаунту двумя способами: по <u>Cookie</u> и через нашу базу данных (если он регистрируется или авторизуется на сайте). Второй способ технически гораздо надежнее, поэтому мы рекомендуем привлекать трафик на подписные страницы. В этом случае, Вы также сможете видеть количество привлеченных подписчиков.

- В момент оформления заказа система автоматически проверяет, какой партнер привлек клиента.

- В момент оплаты заказа **система автоматически начисляет комиссионные** и отправляет Вам уведомление.
- Комиссионные **начисляются автоматически**, вся статистика (переходы, регистрации, выставленные, оплаченные и аннулированные счета, детализация по переходам) отображается в режиме реального времени.
- Комиссионные выплачиваются раз в неделю (по Вашему запросу, можем чаще или реже). Заказывать выплату необязательно — главное, **убедитесь, что у аккаунте указаны актуальные реквизиты** для получения вознаграждения.
- Все обновления касающиеся «Приватной Партнерки» публикуются в официальном телеграм канале: **t.me/info_aff**
- Поддержка партнеров и прием пожеланий, осуществляется Куратором Партнерки: **t.me/aff_info**

Важно!

- Партнерская программа работает в непубличном режиме. Это означает, что **участие в партнерке предполагает регулярную активность**.

  В случае продолжительного бездействия (более 8 недель), Ваш аккаунт будет исключен из партнерской программы. На данном этапе мы заинтересованы в небольшом количестве активных партнеров.
- Вы можете использовать любой **разрешенный законодательством** способ привлечения трафика.
- Вы **самостоятельно** выбираете способ рекламы («источник») и создаете рекламное объявление («креатив» / «промо-материал»). Мы оказываем всю необходимую информационную поддержку, предоставляем лендинги и своевременно информируем об актуальных новостях и изменениях. Но разработка, размещение и

анализ эффективности рекламы — в конечном счете, Ваша сфера ответственности, за которую Вы получаете комиссионные. Мы оказываем консультации в меру своей компетенции, но не можем достоверно знать, какой креатив лучше сработает и какой источник покажет более высокую конверсию.

- Не вводите пользователей в заблуждение и не злоупотребляйте их доверием — такая стратегия не принесет положительного результата.
- **Категорически запрещено оформлять покупки по собственной реферральной ссылке**

Почему важно поддерживать постоянную активность?

Привлеченный подписчик закрепляется за партнером, который его привлек.

Однако на практике, заинтересованный в теме пользователь зачастую одновременно подписан на несколько рассылок и посещает не только Ваши, но и ресурсы Ваших конкурентов.

Принцип «последнего партнера» означает, что вознаграждение получит тот партнер, по чьей реф-ссылке пользователь перешел в последний раз перед заказом.

Как это работает на практике? 1 января Вы привлекли пользователя. 10 января этого же пользователя привлек другой партнер (Ваш конкурент), а 15 января — пользователь оформил заказ. Кто получит вознаграждение? Ответ — «другой партнер», поскольку он привлек пользователя последним перед покупкой.

Верно и обратное: если Вы привлекаете пользователя, который уже был ранее привлечен другим партнером — с этого момента пользователь считается «Вашим» и Вы будете получать комиссионные со всех его покупок (до тех пор пока его не перевовлечет другой партнер).

Таким образом, чем более Вы активно и часто Вы рекламируете реф-ссылки по собственной базе — тем активнее «откусываете» клиентов у Ваших конкурентов. И наоборот — чем Вы пассивнее, тем быстрее уменьшается Ваша подписная база и потенциальный заработок с нее.

На практике мы видим, что те партнеры, которые информируют обо всех новинках, используют цепочки уведомлений (а не разовые отправки), зарабатывают на порядок больше.

Ставки комиссионных

1) **Комиссионные начисляются за любую продажу.** Клиент бессрочно фиксируется по COOKIE + емейл; комиссионные начисляются за покупки любых товаров, включая тренинги, подписки, продления (в т.ч. подписок), оплату персональной техподдержки — за всё.

Важно понимать, что клиент (подписчик/лид) закрепляется за партнером, но если после этого его повторно привлечет другой партнер, участвующий в «Приватной Партнерке», то лид будет перезакреплен за ним (другим партнером). Иными словами, комиссию по клиенту, привлеченному одновременно несколькими участниками партнерки (а практика показывает, что такие ситуации случаются) получает тот, кто привлек его последним (прицип «последнего партнера»)

2) **Ставка комиссионных составляет от 10% до 20%** от суммы платежа клиента, **но не более 5.000 рублей** с 1 продажи. Размер зависит от категории клиента (*новый, старый, активный, пассивный*) и категории продукта (*автоворонка, живой запуск*).

Фактическая ставка составляет в среднем ≈13% от выручки, полученной с клиента

В одних заказах 10%, в других 15%, 20% или 5.000 руб. фиксированно, но в среднем это 13%.

Это составляет ≈67% от операционной прибыли Инфоклуба.

Т.е. если с продажи клиенту, **когда-либо привлеченного партнером**, операционная прибыль составляет 100 рублей, то 67 рублей заработает партнер, а 33 рубля — Издательство.

Для понимания реальных цифр, которые будут получаться на практике.

Средний размер комиссионных на 1 транзакцию — 3.086 ₽

Результаты лучших партнеров по этому показателю:

- 4.663 ₽
- 4.613 ₽
- 3.886 ₽

Конверсии

*(**здесь и далее все цифры — за полгода**; т.е. если мы говорим, например, "конверсия подписчиков в покупателей составляет X процентов", это означает что из 100 привлеченных подписчиков в среднем "X" станет клиентами за полгода. При этом важно понимать, что за счет повторных покупок в среднем на одного клиента приходится более одной транзакции)*

1) Средняя конверсия лэндингов = 8.61% (лиды / уникальные клики)

Результаты лучших партнеров по этому показателю:

- 53.6%
- 29.7%
- 22.9%

2) Средняя конверсия в покупку = 7.7% (покупки / лиды)

Результаты лучших партнеров по этому показателю:

- 14.3%
- 10.8%
- 9.3%

3) Средний EPC = 40 руб (партнерский доход на 1 уникальный клик)

Результаты лучших партнеров по этому показателю:

- 162 ₽
- 146 ₽
- 127 ₽

4) Средний EPL = 233 руб (партнерский доход на 1 уникального лида)

Результаты лучших партнеров по этому показателю:

- 429 ₽
- 369 ₽
- 344 ₽

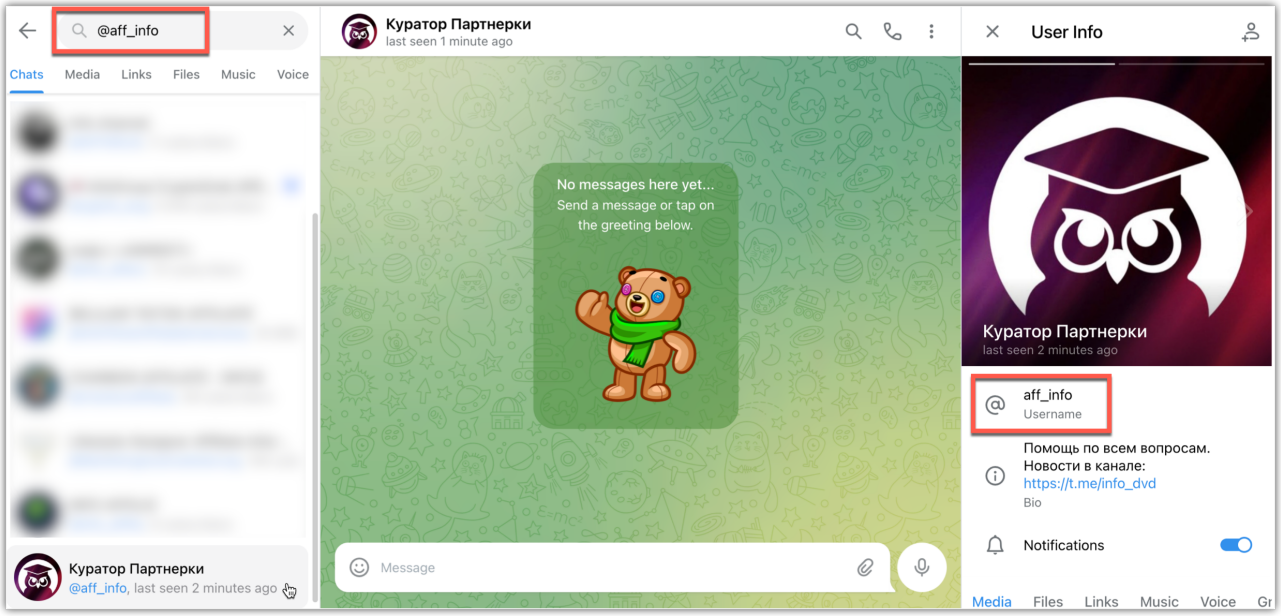
Если сравнивать эти условиями, с теми, что действовали до 2024, то сумма выплачиваемых комиссионных вырастет на 424% (в 5.2 раза)

Как подключиться?

1. Если Вы никогда ранее не регистрировались в нашей партнерке, **заполните эту форму** и подтвердите емейл

   После этого, отправьте в телеграм: **@aff_info** сообщение «**Хочу работать в Приватной Партнерке**» и свой логин (или емейл)

   Будет здорово, если Вы расскажете о своем опыте в трафике



Если ссылка не нажимается, найдите в телеграме пользователя **aff_info** и напишите ему

2. Если Вы уже участвовали в нашей партнерке, **зайдите в свой партнерский аккаунт.**

   Если Вы видите вот такое уведомление на главной странице: «Поздравляем! Вам открыт доступ к приватной партнерке!», дополнительных действий не требуется, Вы уже подключены.

Если уведомления нет, отправьте в телеграм: **@aff_info** сообщение «**Хочу работать в Приватной Партнерке**» и свой логин (или емейл)

Кликните сюда, чтобы связаться с Куратором Партнерки

Благодарим Вас за внимание и желаем отличных продаж!

Ваш заработок

Заработано на клиентах	1669543,85 ₽
На партнёрах	14265,37 ₽
Привлечено партнеров	245 человек: подробная статистика
Заработано всего	1683809,22 ₽
Выплачено	1687336,03 ₽
Осталось выплатить	-3526,81 ₽
Максимально возможный заработок, если все заказы будут оплачены	1683809,22 ₽ + 50,00 ₽
Прогнозируемый заработок	1683809,22 ₽ + 2,00 ₽

Ваш заработок

Заработано на клиентах	745407,87 ₽
На партнёрах	0,00 ₽
Привлечено партнеров	13 человек: подробная статистика
Заработано всего	745407,87 ₽
Выплачено	745407,86 ₽
Ос	
Максим заработок	
Прогнозир	

Ваш заработок

Заработано на клиентах	541068,30 ₽
На партнёрах	241754,09 ₽
Привлечено партнеров	744 человек: подробная статистика
Заработано всего	782822,39 ₽
Выплачено	774453,22 ₽
Осталось выплатить	8369,16 ₽

Ваш заработок

Заработано на клиентах	1168140,00 ₽
На партнёрах	799,20 ₽
Привлечено партнеров	5 человек: подробная статистика
Заработано всего	1168939,20 ₽
Выплачено	1161466,69 ₽
Осталось выплатить	7472,50 ₽
Максимал заработок, е	
Прогнозируе	

Ваш заработок

Заработано на клиентах	992657,24 ₽
На партнёрах	45290,00 ₽
Привлечено партнеров	8 человек: подробная статистика
Заработано всего	1037947,24 ₽
Выплачено	1050536,13 ₽
Осталось выплатить	-12588,89 ₽
Максимально возможный	1037947,24 ₽ + 420862,47 ₽

Ваш заработок

Заработано на клиентах	477127,72 ₽
На партнёрах	32206,86 ₽
Привлечено партнеров	348 человек: подробная статистика
Заработано всего	509334,57 ₽
Выплачено	509334,58 ₽
Осталось выплатить	0,00 ₽
Максимально возможный заработок, если все заказы будут оплачены	509334,57 ₽ + 1596,30 ₽
Прогнозируемый заработок	509334,57 ₽ + 1516,48 ₽